

支持新型主体 金融携手同行(十)

“水”到渠成泽三江

农业银行黑龙江分行持续支持高标准农田建设侧记

■本报记者 蓝怀忠 通讯员 袁彬

3月的黑龙江,冰雪渐融。斑驳陆离的黑土地,迎来了早归的大雁,啾啾雁鸣,也唤醒了三江平原上的大江大河。

“垦区丰收不靠天。这些年,青龙山灌区工程让我们年年受益。”日前,黑龙江垦区建三江管理局青龙山农场一区水稻种植户王耐国对他家的638亩水田丰收信心满满。

在黑龙江垦区,像王耐国一样得益于三江平原灌区工程的种粮大户,超过3万户,其种植面积近1000万亩。

民以食为天,地以水为先。近年来,农业银行黑龙江分行助建“北大荒集团三江平原灌区工程”,在提高黑龙江垦区生态高标准农田建设速度,保障垦区稳产增产方面发挥了关键性作用。目前,该行已累计投入近13亿元专项贷

款。金融“活水”筑就千里灌区。据悉,黑龙江分行是全国农行系统金融支持地方生态高标准农田建设的首家分行。

好水出好粮

“用江水种出的大米能增产20%,价格比井水种植的要高出20%。”据王耐国介绍,他的水田就在黑龙江边上,但以前因为没有灌区,就是用不上江水,只能就地打井,费用高不说,还卖不上价。

解决像王耐国这样的农户种地烦恼正是黑龙江省委省政府建设亿亩高标准农田规划战略的初衷之一。

黑龙江垦区拥有耕地4000多万亩,是“两大平原”现代农业发展的核心区域。近年,垦区生产的绿色大米畅销全国,供不应求。三江平原水系发达,但垦区水稻种植起步较晚,江水灌区工程建设滞后,有三分之二的水田用水是井

水。滔滔江河近在咫尺,农户们却只能望“江”兴叹。

扩大灌区面积,提升粮食品质,是黑龙江省保障全国第一产粮大省的关键之举。据了解,三江平原灌区工程是国家172项重大水利工程之一。它的建设大大提高了垦区高标准农田扩展速度和产出效能,确保了垦区现代农业的示范引领地位。

“活水”润稻香

近年来,黑龙江分行积极探索垦区金融服务新模式,双方签署了全面战略合作协议,构建了稳固的合作基础。在此基础上,该行确立了以“统贷统还”的授信模式支持垦区水利工程建设。即由北大荒农垦集团总公司作为承贷主体,统一贷款、统一还本付息,信贷资金由实施具体项目的农场和项目公司使用,并用农场的土地承包费作为质

押担保的贷款运作模式。为此,该行制定了支持垦区生态高标准农田建设专项信贷方案。为提升服务效率,该行有效营建了总行、省行、二级分行协作联动机制,保障金融服务时效。

在黑龙江垦区2021年实现粮食“十八连增”的背后,是千里灌区送来的金融“活水”支撑。近年来,黑龙江分行出台了一系列专属产品和信贷政策。完成了全面服务垦区及北大荒集团的制度设计,围绕高标准农田建设,创新推出农场土地收费权质押贷款、“垦区大户贷”“垦区物联E贷”“良种e贷”及农机贷款业务。近10年来,该行累计向垦区投放企业法人贷款超过200余亿元;农户贷款年均累放近30亿元,代理涉农资金近400亿元。

该行在保障资金安全的同时,积极探索对垦区的业务合成,构建起以龙头企业、农垦总局、垦区农场为核心的全产业链一体化金融服务体系。

农金故事

蚕乡蝶变



农行工作人员在蚕桑企业调研。

■刘辉 倪亚惟

春风习习,江苏省苏州市吴江区前港村村民们趁着微亮的晨光早早起来,忙着进行桑树移栽定植。

在桑田不远处的蚕房,一张张装满蚕茧的“方格簇”让养蚕人杨祖根的脸上挂满笑容。

“今年暖得早,春蚕养得也好,合作社和农家散养的蚕种加起来,鲜茧的产量应该不错。”他对前来调研的农业银行江苏苏州示范区分行客户经理钮小龙说道。

钮小龙与杨祖根相识于十多年前,那时杨祖根刚刚创业。“从小跟着奶奶养蚕,对种桑养蚕产生了浓厚的兴趣。”杨祖根说。

“创业不易,那时最大的困难是缺少资金,我每天吃住都在蚕房,尽最大可能节省开销。”提起往事,杨祖根记忆犹新。当时,农行工作人员正好在前港村进行惠农金融宣传。抱着试一试的心态,他联系上了农行客户经理。

了解情况后,经过一番调查,钮小龙向杨祖根推荐了惠农贷款。没多久,30万元贷款便到账了,这成为杨祖根投身蚕桑事业的重要基础。

养蚕不仅需要技术,也得看市场前景。创业前几年,受市场震荡等因

素影响,蚕桑的收购价格忽高忽低,许多村民逐渐放弃了养蚕。为了让祖辈养蚕的技术传承下去,杨祖根成立了家和农民专业合作社。他开始奔赴各地跟专家研发技术,不断改良养殖品种。合作社除了生产丝绸、蚕丝被等传统制品外,开始多元化利用桑蚕资源,创新研发蚕蛹虫草。

但蚕蛹虫草培育技术和环境要求高,需要搭建“专家+技术+若干示范户”的技术服务体系,依然需要资金支持。

当地农业银行进一步加大信贷投放,支持合作社发展。有了农行做后盾,杨祖根干劲十足。在他和村民的共同努力下,合作社研发的蚕蛹虫草、蚕蛹虫草浓缩液、蚕蛹虫草片剂和蚕丝面膜等一系列产品获得了市场的良好反馈。今年,合作社借力电商,开展直播带货,产品销量节节攀升,毛利润比之前增长了8.6倍,村民们也跟着致富。

“爱折腾”的杨祖根考虑着打造蚕蛹虫草智能化培育中心,更加高效、精准地培育蚕蛹虫草。为帮助杨祖根在春茧上市前完成智能车间的改造和设备的提档升级,钮小龙又为其办理了100万元低利率的“抵押e贷”。

如今的前港村,已呈现出“田园牧歌、蚕乡桑韵”的江南田园风貌。

爱拼才会赢

■本报记者 吴鹏

“我最大的梦想就是要带动全村的妇女致富,让他们都有一份自己的事业。”甘肃陇南市徽县泥阳镇张亚村,农妇张海霞的话语坚定而自信。

十多年前,张海霞还是一个围着锅台灶台和孩子转的普通农村妇女,而今,她已坐拥几百万资产的“乡村企业”,带领村里的姐妹们一起干事业。

张海霞回忆,30多岁时,她看到别人贷款搞养殖,就盘算着贷款养猪。说干就干,她从农业银行甘肃徽县支行顺利贷到10万元,那时,家里务农一年的收入也才5000元,这笔贷款对她而言无疑是笔“巨款”。

没想到,张海霞就从集市买来4头猪,踏上养猪之路。那一年恰逢猪价上涨,她挣到了第一笔钱,心气更高了。她又用贷款扩建了猪圈,猪的数量也逐年增加,从几十头到几百头,最多时养了500头。

“那会儿为了省钱,兽医给猪娃子看病、节育时,我就蹲在旁边,认真学着节育的手法、打针的位置,学了幾次后,我自己都掌握了。”张海霞的笑声里带着一股子倔强。

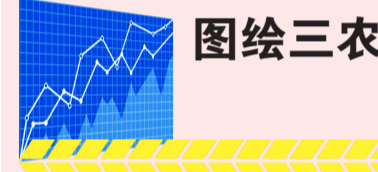


张海霞饲养肉牛。

羊肚菌“贷”来好日子

近年来,云南省迪庆州委州政府将食用菌产业(含羊肚菌)列入全州7大重点发展产业之一,羊肚菌荣获迪庆州7大名品。农业银行云南省分行立足迪庆州产业发展特色,先后为香格里拉市天境农业有限公司和农户发放贷款300多万元,带动羊肚菌产业兴旺。

梁志强摄影报道



图绘三农



农户采摘羊肚菌。



农行工作人员了解羊肚菌生长情况。



丰收的羊肚菌。



俯瞰迪庆州香格里拉市三坝乡白地村羊肚菌种植基地。

热点透视

以特色金融赋能特色农业发展

■涂万妮

无独有偶,在广东阳江市阳东区,当地对虾产业园年产值已超45亿元。当地正谋划着“一产”转化为“二产”资源,再延伸到“三产”,借助金融资源加快加工基地及冷链建设,打造县乡村一二三产融合发展的现代特色农业产业。

在阳江市阳东区的对虾产业园里,农业全产业链金融服务已显现成效。农业产业链将核心企业、农户以及上下游经营主体紧密结合起来。金融机构通过全产业链金融支持,促进了核心企业壮大发展,夯实产业基础,同时推动家庭农场、种植户和现代农业发展衔接。当地农业银行为对虾产业核心企业提供信贷服务,帮助核心企业扩大养殖规模提高产量,发挥核心企业带动效应,同时借助金融科技构建小微主体信用模型,投放“惠农e贷”满足养殖户小额信贷需求。

“麻阳冰糖橙”“阳江对虾”是我国众多特色农业发展的缩影,在产业带动乡村振兴方面具有积极的示范意义。而金融在支持特色产业提速发展中无疑发挥了积极的作用。

笔者以为,特色农业根植山海纵横的多样生态,与现代农业和区域特色一脉相承,也为特色农业金融服务提供了新思路。

立足区域农业发展特色,推进金融服务。金融机构工作人员应懂得特色农产品的种植技术、发展模式等,发现和挖掘农产品发展潜力并量身定制区域信贷服务。如农业银行广东分行派驻当地各镇的金融助理持续深入田间地头,调研农情,问需于农,推进服务,成效明显。

针对特色农业不同发展阶段,及时跟进金融服务。如在引入品种扩大

种植养殖规模阶段,通过核心企业贷款+种植户小额贷款方式助推特色农业规模化,解决乡村发展特色农业缺乏核心企业和小农户难以融入产业轨道的痛点;农产品品牌化后,提供结算等一揽子金融服务,借助金融平台为特色农产品引流,同时农产品的地标品牌可进行质押融资。

加快金融服务与数字农业的融合。扩大农业经营主体的信息采集覆盖面,协同物联网、智能化设备技术、电商平台等更精准掌握生产节奏、种养规模、经营风险等情况。数字化信息在创造增信机会的同时,还会帮助提升风控能力。此外,加强银政合作,立足区域特色,为特色农业发展搭建更多智慧场景,打造特色农业全场景服务平台,解决特色农产品市场信息不对称、价格不透明等痛点。

“绿叶萦紫,纷其可喜兮”,数千年前,诗人屈原在沅水流域写下了《橘颂》。时光流转,如今,位于沅水流域的麻阳县柑橘产业正书写着产业振兴的新篇章。在政府推动下,麻阳柑橘产业链在规模、加工、品牌端等下功夫,同时借电商之势,让冰糖橙火遍全国。据统计,2021年,麻阳县冰糖橙产值达到18亿元以上,面积与产量均居全国首位。

习近平总书记指出,发展特色产业是地方做实做强实体经济的一大实招,要结合自身条件和优势,推动高质量发展。麻阳冰糖橙的产业蝶变正是麻阳县准确把握得天独厚的自然优势,找到了一条符合实际的发展之路,推动特色产业可持续发展。