

# 国际 INTERNATIONAL



@

E-mail:zhuanban@abchina.com



1.5%

# 立陶宛入伙 欧元区添丁

2015年1月1日立陶宛正式加入欧元区，成为欧元区第19个成员国。继爱沙尼亚和拉脱维亚分别于2011年和2014年加入欧元区后，立陶宛的加入标志着波罗的海三国全部加入了欧元大家庭。在欧债危机阴影未散、世界经济加速分化、不确定性与挑战交织的背景下，欧元区的此次扩容尤其引人关注。

## 一张“信任票”

立陶宛总理布特克维丘斯1月1日在首都维尔纽斯表示：“加入欧元区对于立陶宛而言，不仅意味着经济和政治安全，而且意味着立陶宛可以更加快速地发展经济，从而创造更多就业机会，并提高人们的收入水平。”同时，他也坚信立陶宛能够让欧元大家庭更加强大。

立陶宛人口仅300万，2013年，国内生产总值为459亿美元，在全球排名第86位。虽然经济总量不大，但立陶宛位列波罗的海三国之首，也是目前欧洲增长最快的经济体之一。国际著名评级机构惠誉预计，2015年立陶宛经济增长率将达到3.5%，是欧元区总体水平的3倍。因此欧盟十分欢迎立陶宛这个“小伙伴”加入欧元区。

其实早在2006年立陶宛就曾申请加入欧元区，但由于当年通胀率高于欧盟关于加入欧元区的规定，未能如

## 一个金融决策

立陶宛加入欧元区有其必然性。根据1992年《马斯特里赫特条约》，除英国和丹麦之外的欧盟国家均应加入欧元区。但立陶宛本可以像波兰和捷克那样选择推迟加入。分析人士指出，由于波罗的海三国与原苏联和现在的俄罗斯有着复杂的历史恩怨与纠葛，在当前乌克兰危机悬而未决的背景下，立陶宛把加快融入欧洲作为构建本国安全政策的重要内容。正如立陶宛央行行长瓦西里·奥斯卡斯所言，“加入欧元区将使立陶宛牢牢置身于西欧范围之内。”

事实上，对立陶宛来说，加入欧元区既是出于政治意愿，同样也是一项重要的金融决策。在2009年全球金融危



2015年1月1日，立陶宛正式加入欧元区，成为欧元区第19个成员国。图为立陶宛总理布特克维丘斯当天从自动取款机上取出该国首张欧元。

机最严重时期，该国经济一度萎缩了15%，而加入欧元区将促进其贸易增长、借款成本降低，从而帮助其经济实现复苏与长期增长。此外，在加入欧元区之后，其将在欧洲央行得到一个席位，从此能够为欧洲货币政策献言献策，并为本国银行系统争取到欧洲央行的贷款。

受加入欧元区的预期提振，立陶宛10年期国债收益率已降至1.8%左右，介于西班牙和意大利国债收益率之间。

## 一项长期挑战

目前，排在加入欧元区“等待席”的国家还有很多，包括保加利亚、捷克、克罗地亚、匈牙利、波兰、罗马尼亚等。很显然，欧洲一体化将在欧元扩容的趋势下继续前行。但不容忽视的是，未来欧元的扩容之路面临诸多不确定性。众所周知，经济规模仅占欧元区约2%的希

腊加入欧元区，为欧元区带来了债务危机的大麻烦。塞浦路斯也曾一度陷于危机边缘。直到今天，欧元区仍在债务危机的余波中挣扎。2014年，欧元区是世界经济的“重灾区”之一。近期希腊的选举风波再次为欧元区拉响警报。因此，立陶宛要从欧元区成员国身份中获得更多好处将面临长期的挑战。

本报综合整理

## 3.10 迪拉姆

迪拜的阿联酋石油公司(E-marat)自2014年12月30日起下调其加油站柴油价格至3.10迪拉姆/升，下调幅度为20菲尔斯/升(1迪拉姆等于100菲尔斯)。这是近期该公司第二次下调柴油价格。自2014年12月以来，阿联酋多个酋长国下调了柴油价格。

## 9046亿里亚尔

沙特央行日前公布的月报显示，截至2014年11月底，沙特央行准备金约为9046亿里亚尔，与10月份基本持平。沙特央行准备金主要来自财政收入盈余，只有得到国王命令方可提取，以在必要情况下保障国家最高利益。

## 9亿美元

日前，乌兹别克斯坦宣布，2015年，乌复兴发展基金将划拨9亿美元贷款用于实施国家投资规划中的34个项目。项目涵盖能源、化工、冶金和交通等领域，总投资额190.3亿美元。

## 1840个

2014年12月31日，也门总理巴哈赫主持召开社会发展基金董事会，会议确定2015年度基金总预算为274亿里亚尔。上述预算将用于投资1840个项目。这些项目涉及供水、教育、道路、卫生等多个民生领域。

本报稿件部分摘自其他媒体，请作者与本报联系稿酬事宜。

## 域外同业

# 美国金融业率先复苏

美国实体经济已经开始复苏？可能很多分析人士都不赞同这个观点。不过在刚刚过去的2014年，美国金融业的复苏已经得到了市场的认可。最新数据显示，2014年第三季度高盛净收入达84亿美元，同比增长25%，调整后净利润21亿美元，同比增长34%；摩根士丹利净收入89亿美元，同比增长12%。

本轮金融危机爆发后，美国金融业遭遇重创，独立投行模式走向终结。五大投行中的三家破产或被收购，仅存的两家则转型成为银行控股公司，以便从美联储获得紧急贷款。

过去近七年的时间里，告别投行时代的华尔街巨头努力通过降低融资融券规模、削减自营业务等方式，大规模降低杠杆率，不断增强抵御风险的能力，盈利能力随之稳步复苏。

目前美国金融机构的盈利水平和营收水平均已恢复至金融危机爆发前的水平。商业银行的营收水平更是显著好于以投行业务为主的金融机构。从最新发布的财报来看，2014年第三季度，摩根大通净收入达到242亿美元，位居主要金融机构的首位，同比增长5%；花旗集团净收入196亿美元，同比增长

10%；富国银行净收入212亿美元，同比增长4%。在业绩恢复的同时，美国金融机构的股价大幅反弹。据彭博最新统计，2014年，在华尔街主要金融机构中，美国最大的银行(以市值计)富国银行的股价上涨了26%，目前市值2760亿美元，市盈率13.65倍。

不过，著名经济学家保罗·克鲁格曼却认为目前复苏的仅仅是华尔街，离美国经济复苏还非常遥远。他称：“华尔街又回来了，整个美国却没有。”

本报综合整理

## 焦点时评

# 澳洲银行为何不打存款保卫战？

## ■王纪旺

2014年11月21日，中国人民银行调整了存贷款基准利率。按照与客户约定的合同，国内商业银行将从2015年1月1日起，对利率采用“固定日调整”的个人贷款，启用最新的基准利率。

此次利率调整令人关注的除了利率下降幅度，还有存款利率浮动区间上限的上调。利率浮动区间权限的扩大，是利率市场化改革推进的重要表现，它使得各银行之间获得了更大的定价自主权。而这将加剧存款市场的竞争。

2014年，中国各家银行的存款保卫战可谓艰难。随着经济进入新常态，企业利润的下滑、房地产的萧条、政府卖地收入的减少，侵蚀了不少存款大户的源头；银行之间理财产品的激烈竞争，分散了已捉襟见肘的蛋糕额度；来自侧翼的互联网金融，有如斜刺里杀出的程咬金，将以万亿计量的资金横刀夺爱；而9月份，监管部门推出的存款偏离度指标，更是从根源上打击了“冲时点”的揽储行为。如今，又迎来了存款利率上限的上调，这真是屋漏偏逢连阴雨。数据层面则更为鲜活，截至三季度末，16

家上市银行的存款总额较中报的77.13万亿元，减少1.51万亿元，降幅1.97%，其中，有13家银行存款减少。因而，用“内外交困”来形容2014年的国内银行存款竞争一点也不为过。然而，这生动地呈现了当下不可逆转的市场变化趋势，喜也好，悲也好，都只能顺势而为，尽快适应，跟上节奏。

放眼世界，先行者们早已快人一步。澳大利亚在上世纪八十年代初进行了利率市场化改革。此后，逐渐放松了金融管制。随着约束的减少，澳银行业快速扩张，存贷款利差也稳定扩大，竞争力逐渐增强。而今，金融自由化30年后，早没有了存贷比的限制，澳大利亚银行业对于吸收存款十分淡定，各家银行根据自身风险、经营承受能力，自由确定利率。在这一策略指导下，市场利率五花八门，差异明显。

在国内，为吸收存款，近年来充斥

网络、手机短信的是各大银行的理财产品销售信息。而在澳洲，从未见过如此的阵势。对于存款的竞争，主要体现在一些中小银行及外资银行，其目的往往不是为了获得更多的存贷差，而是为了获得对客户交叉销售的综合收益。

网络、手机短信的是各大银行的理财产品销售信息。而在澳洲，从未见过如此的阵势。对于存款的竞争，主要体现在一些中小银行及外资银行，其目的往往不是为了获得更多的存贷差，而是为了获得对客户交叉销售的综合收益。仅从90天的定期存款利率来看，四大银行基本都执行基准利率2.5%，而花旗等银行则可达3.6%。

澳洲等西方国家银行之所以没有揽储的压力，很重要的一点是与监管政策的差异密不可分。在中国，银行存贷比不得高于75%。在这一红线之下，商业银行要扩大资产规模，就必须千方百计吸收存款，存款成为了负债业务的“压舱石”。而在西方国家，由于没有存贷比限制，因此经营中有了较大的腾挪空间，形成了较为发达的金融市场，银行更青睐于从市场直接取得低成本资金。近期，四大银行表示将于新财年从资

金批发市场融资1340亿澳元，意在利用廉价的全球性资金刺激国内竞争。当然，这对储蓄者而言不是好事，它将削弱银行在争夺家庭储蓄上的竞争，推低定期存款利息。

面对国内一年难于一年的存款保卫战，在新年伊始，各家商业银行自然不敢懈怠，仍需要打起百倍的精神再出发。毕竟，利率市场化并非完成时而是进行时。处于这种改革的过渡期，往往也是来自各方面压力最大的阶段，国内银行既要关注新趋势，又要应对旧环境，这也许就是改革所带来的阵痛。

2015年，我国存款保险制度将推出，这表明利率市场化改革已进入实质阶段。未来一段时期，预计一方面将会看到来自监管层对银行的放松管制举措；另一方面，也将给予银行业更大的施展空间，商业银行的转型升级将更为明显，直接融资、多元化产品、资产管理等将蓬勃发展，高资本占用将逐步转变成低资本占用，传统的放贷模式将向提供综合化的金融服务转变。当这些变革转型之路的图景呈现时，相信存款保卫战将可休矣。

作者：农行悉尼分行

**SMBC SUMITOMO MITSUI BANKING CORPORATION**

**三井住友銀行**  
外貨一  
——  
2014年12月24日，美国花旗银行宣布拟以450亿日元的价格，将其在日本的个人金融业务部门出售给三井住友银行，交易将于2015年10月之前完成。